



TÉCNICO DE GRADO SUPERIOR EN COMERCIO INTERNACIONAL



COMPETENCIAS PROFESIONALES:

- ❖ Tomar decisiones sobre la entrada de los productos de una empresa en el mercado exterior, seleccionando las políticas de producto, precio, comunicación y distribución más adecuadas para la entrada en dichos mercados.
- ❖ Elaborar un plan de marketing, seleccionando la información de base o "briefing" de productos y analizando las relaciones entre las distintas variables que intervienen en el marketing mix internacional para la entrada en mercados exteriores.
- ❖ Identificar y contactar con clientes y proveedores gestionando los contratos mercantiles internacionales y controlando y supervisando el desarrollo y evolución de las ventas para asegurarse del cumplimiento de las condiciones contractuales pactadas.
- ❖ Realizar la gestión administrativa de operaciones de importación y exportación e introducción y expedición de mercancías.
- ❖ Organizar el almacenaje de las mercancías en las condiciones que garanticen su integridad y el aprovechamiento óptimo de los medios y espacios disponibles, de acuerdo con procedimientos establecidos.
- ❖ Realizar las gestiones administrativas que garanticen el tránsito o transporte internacional de las mercancías y/o de viajeros entre distintos países y modos de transporte y controlar los documentos que se exigen en cada caso, comprobando que se ajustan a la normativa vigente aplicable y las especificaciones recibidas.
- ❖ Gestionar los medios de cobro y pago y las garantías y avales internacionales cumplimentando y analizando la documentación necesaria de acuerdo a las condiciones establecidas en los contratos mercantiles internacionales basados en la normativa internacional vigente.
- ❖ Comunicarse con fluidez, tanto de palabra como por escrito, con todos los operadores y organismos que intervienen en operaciones de comercio internacional.

SALIDAS PROFESIONALES:

Trabajar como:

- ❖ Técnico en comercio exterior.
- ❖ Técnico de operaciones exteriores de entidades financieras y de seguros.
- ❖ Asistente o adjunto de comercio internacional.
- ❖ Agente de comercio internacional.
- ❖ Técnico de marketing internacional.
- ❖ Técnico de venta internacional.
- ❖ Transitario.
- ❖ Consignatario de buques.
- ❖ Operador logístico.
- ❖ Técnico en logística del transporte.
- ❖ Coordinador logístico.
- ❖ Técnico en logística inversa.

REQUISITOS DE ACCESO:

Acceso directo:

- ❖ Estar en posesión del Título de Bachiller.
- ❖ Haber superado el segundo curso de cualquier modalidad de Bachillerato experimental.
- ❖ Estar en posesión de un Título de Técnico Superior, Técnico Especialista o equivalente a efectos académicos.
- ❖ Haber superado el Curso de Orientación Universitaria (COU).
- ❖ Estar en posesión de cualquier Titulación Universitaria o equivalente.

Acceso mediante prueba (para quienes no tengan alguno de los requisitos anteriores)

- ❖ Haber superado la prueba de acceso a ciclos formativos de grado superior (se requiere tener al menos 19 años en el año que se realiza la prueba o 18 para quienes poseen el título de Técnico).

MÓDULOS / ASIGNATURAS:

Transporte internacional de mercancías	175 h.
Gestión económica y financiera de la empresa	180 h.
Logística de almacenamiento	120 h.
Gestión administrativa del Comercio Internacional	220 h.
Inglés	120 h.
Formación y orientación laboral	90 h.
Sistema de información de mercados	90 h.
Marketing internacional	130 h.
Negociación internacional	90 h.
Financiación internacional	110 h.
Medios de pago internacionales	90 h.
Comercio digital internacional	65 h.
Inglés técnico para Comercio Internacional	90 h.
Proyecto de Comercio Internacional	30 h.
Formación en centros de trabajo	400 h.
Total en el ciclo formativo	2.000 h.

CONTINUAR ESTUDIANDO:

- ❖ Otro Ciclo de Formación Profesional de Grado Superior.
- ❖ Enseñanzas Universitarias con la posibilidad de establecer convalidaciones de acuerdo con la normativa vigente.

FINANCIACIÓN CONCERTADA CON ENTIDADES BANCARIAS

OPCIÓN A BECAS DEL
MINISTERIO DE EDUCACIÓN

